



---

# SEMINAR IM DUNKELN – ÜBERZEUGEND VERHANDELN

---

## COMPETENCE LOUNGE-MANAGEMENT ACADEMY

---

### STRATEGIEN UND TECHNIKEN FÜR PROFESSIONELLE VERHANDLUNGEN



---

#### NUTZEN

Dieser Praxisworkshop befähigt Sie, erfolgreiche Verhandlungen zu planen und durchzuführen. Besonderer Fokus liegt hierbei auf dem Einsatz nonverbaler Kommunikation. Im Dunkelraum erleben Sie dabei den großen Einfluss der eigenen Stimme auf den Verhandlungspartner. Nach diesem Workshop kennen Sie die wichtigsten Grundlagen der Verhandlungstechnik und können diese praktisch einsetzen. Sie haben sowohl durch zahlreiche Übungen als auch durch regen Austausch wichtige Werkzeuge für die Durchsetzung der gesetzten Ziele erlernt.

---

#### INHALT

##### **Erfolgreich verhandeln mit Strategie**

- Sie erfahren, welche Verhandlungsphasen ein erfolgreiches Gespräch beinhaltet.
- Sie lernen zielorientiert zu argumentieren und Ihre GesprächspartnerInn zu verzaubern.

##### **Emotionen steuern, Wissen nutzen**

- Sie erfahren, wie Sie Ihre eigene Gefühlswelt und die Ihrer Verhandlungspartner steuern.
- Sie lernen, wie Sie sich selbst motivieren und Ihr Gegenüber begeistern.

##### **Nonverbale Kommunikation einsetzen**

- Sie lernen, wie Sie sich selbst motivieren und Ihr Gegenüber begeistern.
- Erfahren Sie, wie Sie Ihre Körpersprache und nonverbale Verhandlungstricks zu Ihrem Vorteil einsetzen können.

---

#### ZIELSETZUNG

Sie lernen einfach und schnell Sympathie zu Ihrem Gesprächspartner aufzubauen, eine Win-Win-Situation zu schaffen, zielorientiert zu verhandeln und jene Punkte durchzusetzen, die Ihnen wichtig sind.

## MANAGEMENT ACADEMY

---

Weiterbildungserlebnisse im Bereich  
Persönlichkeitsentwicklung und Kommunikation unter  
ungewöhnlichen Rahmenbedingungen.

### ALLGEMEIN

---

Zielgruppe: für Entscheidungsträger und Spezialisten

Eintagesseminar: Min. 7 - Max. 14 Teilnehmer

Investition: € 582,- pro Teilnehmer

Individuelle Termine auf Anfrage

Spezielle Dunkelraumlokation bei ausgesuchten Partnern

Im Betrag enthalten: Konzeption & Planung, Kompletter Satz der Seminarunterlagen, Durchführung des Seminars durch einen unserer erlebnisorientierten Referenten, Vormittags- und Nachmittagserfrischungen, einen Dunkelraum- und einen Hellraum-Guide, 3-gängiges Mittagessen im Dunkeln und Getränke. Alle Entgelte sind umsatzsteuerbefreit gemäß §6 Abs. 1 Z 27 UStG.

### ERMÄSSIGUNGEN / FÖRDERUNGEN

---

- 30% (per TN) ab 10 TeilnehmerInnen eines Unternehmens
- 10% (per TN) ab 3 TeilnehmerInnen eines Unternehmens

Ermäßigungen, Rabatte, Frühbucherbonus etc. sind nicht addierbar.

- Informieren lohnt sich - Bildungsaufwendungen werden gefördert – wir beraten Sie gerne!

### ANFRAGEN/ANMELDUNG

---

**Anmeldecode:** MASiD11 (bitte immer angeben)

**Telefon:** +43 664 4051946

**Email:** [contact@competence-lounge.at](mailto:contact@competence-lounge.at)

**Post:** Nikolaus-Lenau-Strasse 201, A-3032 Eichgraben

Ihre Anmeldung wird binnen 3 Tage per Email bestätigt.

• • •

### REFERENT

---

**Mag Benedikt Ahlfeld**



Benedikt Ahlfeld ist lizenziertes NLP-Trainer und Change-Strategie. Er unterstützt Menschen bei dem gelungenen Einsatz der Körpersprache und vermittelt direkt praktisch anwendbares Wissen.

### ANMELDECODE

---

MASiD11

### GESAMTPROGRAMM & AGB

---

[www.competence-lounge.at](http://www.competence-lounge.at)

• • •

### EMPFEHLUNG

---

