



---

# SEMINAR IM DUNKELN - LIMBISCHES MARKETING & VERTRIEB

---

## COMPETENCE LOUNGE-MANAGEMENT ACADEMY

---

HABEN SIE GEWUSST, DASS ÜBER 90 % ALLER KAUFENTSCHEIDUNGEN UNBEWUSST  
ERFOLGEN?



Es sind unglaublich spannende Ergebnisse, die uns die moderne Gehirnforschung in den letzten Jahren lieferte. Mit Hilfe modernster bildgebender Verfahren können heute Schlüsselreize, die im menschlichen Gehirn gewünschte Reaktionen auslösen sehr treffsicher identifiziert werden.

### NUTZEN

---

Beim Limbischen Marketing geht es nicht um die bestmögliche Gestaltung kreativer Grafikdesigns, sondern um die größtmögliche Wirkung im Kundengehirn. Die TeilnehmerInnen stellen die Motivfelder ihrer KundInnen in den Mittelpunkt und leiten daraus neue strategische Umsetzungsmaßnahmen ab oder erweitern ihre bestehenden Kommunikationselemente, wenn diese bereits kongruent mit der emotionalen Relevanz der KundInnen verlaufen. Im Dunkelraum schärfen die TeilnehmerInnen ihre multisensorischen Sinne, um neue praxisrelevante Aspekte der Informationsverarbeitung in die tägliche Arbeit zu integrieren.

### INHALT

---

- Emotionale Relevanz der KundInnen

- Wie ist mein Unternehmen in den Köpfen meiner KundInnen positioniert?
- Text und Bildsynchronisation - die Macht der Werbetexte
- TV-Spot Wahrnehmung im Dunkelraum
- Die Wirkung von Printsujets und Storyboards im „Gehirnscanner“
- Im Fadenkreuz - meine Kundenkontaktpunkte

### ZIELSETZUNG

---

Das Limbische System steht dabei im Mittelpunkt sämtlicher unternehmensrelevanter Marketing- und Verkaufsstrategien. Limbisches Marketing setzt dort an, wo die wirklichen Kaufentscheidungen fallen - nämlich im Gehirn der KundInnen, genauer gesagt in den Emotionszentren des Limbischen Systems.

## MANAGEMENT ACADEMY

---

Weiterbildungserlebnisse im Bereich  
Persönlichkeitsentwicklung und Kommunikation unter  
ungewöhnlichen Rahmenbedingungen.

### ALLGEMEIN

---

Zielgruppe: für Entscheidungsträger und Spezialisten

Eintagesseminar: Min. 7 - Max. 14 Teilnehmer

Investition: € 582,- pro Teilnehmer

Individuelle Termine auf Anfrage

Spezielle Dunkelraumlokation bei ausgesuchten Partnern

Im Betrag enthalten: Konzeption & Planung, Kompletter Satz der Seminarunterlagen, Durchführung des Seminars durch einen unserer erlebnisorientierten Referenten, Vormittags- und Nachmittagserfrischungen, einen Dunkelraum- und einen Hellraum-Guide, 3-gängiges Mittagessen im Dunkeln und Getränke. Alle Entgelte sind umsatzsteuerbefreit gemäß §6 Abs. 1 Z 27 UStG.

### ERMÄSSIGUNGEN / FÖRDERUNGEN

---

- 30% (per TN) ab 10 TeilnehmerInnen eines Unternehmens
- 10% (per TN) ab 3 TeilnehmerInnen eines Unternehmens

Ermäßigungen, Rabatte, Frühbucherbonus etc. sind nicht addierbar.

- Informieren lohnt sich - Bildungsaufwendungen werden gefördert – wir beraten Sie gerne!

### ANFRAGEN/ANMELDUNG

---

**Anmeldecode:** MASiD09 (bitte immer angeben)

**Telefon:** +43 664 4051946

**Email:** contact@competence-lounge.at

**Post:** Nikolaus-Lenau-Strasse 201, A-3032 Eichgraben

Ihre Anmeldung wird binnen 3 Tage per Email bestätigt.

### REFERENT

---

#### DI Jürgen Wieser



Jürgen Wieser ist seit 2009 selbständiger Coach für Limbische Unternehmensführung. Zuvor leitete Jürgen Wieser ein Marketingunternehmen und war Marketingleiter in einem großen Zeitarbeitsunternehmen. Er ist Absolvent der Montanuniversität Leoben und Präsident von Down-Syndrom-Österreich sowie Vorstandsvorsitzender der Stiftung Kindertraum. Seine Arbeitsschwerpunkte sind Limbisches Marketing und Limbische Unternehmensführung.

### ANMELDECODE

---

MASiD09

### GESAMTPROGRAMM & AGB

---

[www.competence-lounge.at](http://www.competence-lounge.at)

### EMPFEHLUNG

---

